



# SORALUCE

*Setting new standards*

NEW  
CHALLENGES  
NEED SOLUTIONS  
NEW

## MACCHI

### CASOS DE ÉXITO



## Optimización de la producción a través de la multifunción

Antoni Michael Caprioli, Director gerente de MACCHI SPA

“

*Aunque hayamos empezado a trabajar con SORALUCE hace sólo unos meses, estoy en posición de decir hasta el momento cumplen todas nuestras expectativas con excelencia. Al necesitar un tiempo de manipulación menor, se consigue un producto mejor a un coste menor, una productividad mayor porque se puede mecanizar un mayor número de piezas, empleando la mitad del tiempo habitual y aumentando la gama de productos de suministro*

### ENTREVISTA

**M**ACCHI, división operativa de SOFINTER, con más de 55 años de historia, es una empresa líder y altamente experimentada y activa a nivel mundial en el suministro de calderas industriales para empresas de petróleo y gas y generadores de vapor de recuperación de calor para plantas de cogeneración. Recientemente han comprado su primera máquina SORALUCE para operaciones de torneado y fresado en un solo set-up.

**¿Por qué ha elegido a SORALUCE para que sea su socio?**

Estábamos buscando una máquina que pudiera llevar a cabo operaciones tanto de torneado como de fresado con una única configuración de máquina. Esto permite básicamente lo siguiente: con un alto grado de fiabilidad y una configuración única, la máquina logra todos los procesos que normalmente requieren la implicación de un número mayor de personas y máquinas.

El proceso se realiza en una única atada, con lo que la precisión siempre es la misma. Al necesitar un tiempo de manipulación menor, se consigue un producto mejor a un coste menor, una productividad mayor porque se puede mecanizar un mayor número de piezas, empleando la mitad del tiempo habitual y aumentando la gama de productos de suministro. Es un hecho que la cadena de producción pasó de 300 a un máximo de 1.800, permitiendo conseguir la participación en el mercado que hasta la fecha se encontraba en poder de la competencia.

**Ha visitado usted BIMATEC SORALUCE, nuestro Centro de Excelencia de Alemania. ¿Cuál ha sido su impresión?**

Antes de normalizar la compra de esta máquina, SORALUCE amablemente nos invitó a su Centro de Excelencia, en Alemania, donde tuvimos la oportunidad de ver varias aplicaciones, simulando lo que supuestamente haríamos en nuestras instalaciones posteriormente. Al finalizar dichas pruebas pudimos observar unos niveles de precisión imbatibles.

**¿Qué nos puede decir sobre la fiabilidad de las máquinas?**

Durante las negociaciones con SORALUCE, expusimos nuestras necesidades de negocio: crear piezas de gran complejidad que requieran un fresado o mandrinado de gran profundidad, y, obviamente, con una única configuración.

No deseábamos, bajo ninguna circunstancia, sobrepasar las soluciones habituales facilitadas por SORALUCE, con el fin de permanecer dentro del concepto de estandarización. ¿Qué significa esto para nosotros, en calidad de clientes de SORALUCE? Básicamente significa tener una máquina fiable.

**¿Qué destacaría de su experiencia con SORALUCE?**

Aunque hayamos empezado a trabajar con SORALUCE hace sólo unos meses, estoy en posición de decir que todas las piezas hasta el momento cumplen todas nuestras expectativas con excelencia.

